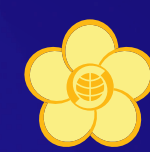


ĐƠN VỊ
TỔ CHỨC

Doanh Nhân SÀI GÒN
TẠP CHÍ CỦA ỦY BAN NHÂN DÂN THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

ĐƠN VỊ
PHỐI HỢP TỔ CHỨC



SAIGONTOURIST GROUP
Tận hưởng bản sắc Việt



ĐƠN VỊ
ĐỒNG HÀNH



09TH
Monthly
B2B

KẾT NỐI KINH DOANH HÀNG THÁNG

**CHỦ ĐỀ THÁNG 3:
XÂY DỰNG VÀ
VẬT LIỆU XÂY DỰNG**

8:00 - 16:00 | NGÀY 9.3.2024
KHÁCH SẠN REX -
141 NGUYỄN HUỆ, Q.1, TP.HCM

9th Monthly B2B là chương trình truyền thông kết nối kinh doanh vào ngày 9 hàng tháng. Chương trình do *Tạp chí Doanh Nhân Sài Gòn* sáng lập, phối hợp cùng các Hiệp hội - Hội - CLB Doanh nghiệp triển khai thực hiện.

CHỦ ĐỀ CÁC KỲ 9TH MONTHLY B2B TẠI KHÁCH SẠN REX

9/3/2024

XÂY DỰNG VÀ
VẬT LIỆU XÂY DỰNG

9/12/2023

TỔNG KẾT NĂM 2023
CHƯƠNG TRÌNH 9TH MONTHLY B2B

9/11/2023

KẾT NỐI VÀ MỞ RỘNG
CƠ HỘI KINH DOANH

9/9/2023

KẾT NỐI GIA TĂNG GIÁ TRỊ
SẢN PHẨM - DỊCH VỤ

9/8/2023

KẾT NỐI DOANH NGHIỆP QUẬN 7

9/7/2023

KẾT NỐI DOANH NGHIỆP QUẬN 11

9/6/2023

KẾT NỐI DOANH NGHIỆP QUẬN 3

9/5/2023

KẾT NỐI DOANH NGHIỆP NAM ĐỊNH

9/4/2023

KẾT NỐI DOANH NGHIỆP TIỀN GIANG

9/3/2023

GẶP GỠ, KẾT NỐI,
VƯƠN XA NGÀNH XÂY DỰNG VÀ VẬT
LIỆU XÂY DỰNG

9/2/2023

KHAI XUÂN HỒNG PHÁT,
GIAO THƯƠNG ĐẠI CÁT ĐẠI LỢI

9/11/2022

LỄ CÔNG BỐ 9TH MONTHLY B2B

9/12/2022

LƯƠNG THỰC THỰC PHẨM

BAN XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI - TẠP CHÍ DOANH NHÂN SÀI GÒN

📍 Lầu 6, 12 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, Q.1, TP.HCM | ☎ 0908 771759 | ✉ b2b@doanhnhansaigon.vn | 🌐 www.doanhnhansaigon.vn - www.b2bmonthly.vn

09TH
Monthly
B2B

KẾT NỐI KINH DOANH HÀNG THÁNG

CHỦ ĐỀ THÁNG 3:
**XÂY DỰNG VÀ
VẬT LIỆU XÂY DỰNG**

8:00 - 16:00 | NGÀY 9.3.2024
KHÁCH SẠN REX -
141 NGUYỄN HUỆ, Q.1, TP.HCM

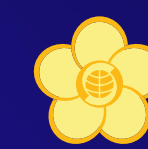
ĐƠN VỊ
TỔ CHỨC

Doanh Nhân SÀI GÒN
TẠP CHÍ CỦA ỦY BAN NHÂN DÂN THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

ĐƠN VỊ
ĐỒNG HÀNH



ĐƠN VỊ
PHỐI HỢP TỔ CHỨC



SAIGONTOURIST GROUP
Tận hưởng bản sắc Việt



DOANH NGHIỆP CẦN CHUẨN BỊ GÌ KHI THAM GIA 9TH MONTHLY B2B?

1. Tâm thế tham gia 9th Monthly B2B:
9th Monthly B2B là chương trình truyền thông kết nối kinh doanh năng động, vì vậy khi tham gia chương trình, ngoài việc doanh nghiệp tiếp khách tại khu vực trưng bày, để đạt mục tiêu kết nối thật nhiều khách hàng tiềm năng, doanh nghiệp còn cần chủ động kết nối với hàng trăm doanh nghiệp tham gia trưng bày tại chương trình.
 2. Sản phẩm mẫu, catalogue, namecard.
 3. Bài giới thiệu sản phẩm/dịch vụ tối đa 1 phút để giới thiệu với quan khách tại khu vực trưng bày (BTC chụp hình gửi doanh nghiệp làm chất liệu truyền thông).
 4. In màu nhận diện/thông tin khổ A5 đứng: có thể là logo, số điện thoại liên hệ,...
- * Lưu ý: Doanh nghiệp không sử dụng standee.**

BAN XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI - TẠP CHÍ DOANH NHÂN SÀI GÒN

📍 Lầu 6, 12 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, Q.1, TP.HCM | ☎ 0908 771759 | ✉ b2b@doanhnhansaigon.vn | 🌐 www.doanhnhansaigon.vn - www.b2bmonthly.vn

09TH

Monthly

B2B

KẾT NỐI KINH DOANH HÀNG THÁNG

CHỦ ĐỀ THÁNG 3:
**XÂY DỰNG VÀ
VẬT LIỆU XÂY DỰNG**

8:00 - 16:00 | NGÀY 9.3.2024
KHÁCH SẠN REX -
141 NGUYỄN HUỆ, Q.1, TP.HCM

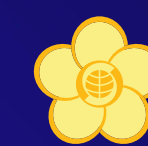
ĐƠN VỊ
TỔ CHỨC

Doanh Nhân SÀI GÒN
TẠP CHÍ CỦA ỦY BAN NHÂN DÂN THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

ĐƠN VỊ
ĐỒNG HÀNH



ĐƠN VỊ
PHỐI HỢP TỔ CHỨC



SAIGONTOURIST GROUP
Tận hưởng bản sắc Việt



CÁC HẠNG MỤC DOANH NGHIỆP CẦN GỬI CHO BAN TỔ CHỨC:

- Logo nhãn hàng/doanh nghiệp.
 - Tin PR: 600 từ, phóng viên sẽ biên tập còn 300 từ để đăng tin trên Tạp chí *Doanh Nhân Sài Gòn Online*.
Gợi ý nội dung tin PR:
 - Tên đầy đủ công ty, năm thành lập, lĩnh vực hoạt động.
 - Nếu PR sản phẩm cần làm nổi bật: Ưu điểm của sản phẩm, xuất xứ, chức năng, cách tạo nên sản phẩm. Sự nổi bật của sản phẩm so với những sản phẩm cùng loại là gì?
 - Thành tích, kinh nghiệm của doanh nghiệp (DN), các giải thưởng đã đạt được (giấy chứng nhận, bằng khen).
 - Bộ máy nhân sự, văn hóa công ty.
 - Chia sẻ của CEO về sứ mệnh công ty hoặc về sản phẩm.
 - Box thông tin cuối bài: Địa chỉ công ty, Điện thoại, email, website.
 - Lưu ý:
 - + Nên viết ngắn gọn, súc tích, thể hiện rõ ưu điểm công ty/sản phẩm, sắp xếp câu chữ sao cho thu hút sự tò mò của người đọc.
 - + Tránh sử dụng những từ ngữ phóng đại quá mức sẽ khiến khách hàng mất niềm tin vào sản phẩm của DN. Bài viết càng hay, độc đáo, chân thành, có sức thuyết phục cao thì mới khiến khách hàng chuyển đổi thành hành vi mua.
 - + Nên xác định đúng mục tiêu, đối tượng khách hàng DN muốn nhắm đến để dễ dàng tiếp cận.
 - + Tuyệt đối không so sánh sản phẩm với đối thủ cạnh tranh, hãy để khách hàng tự so sánh các thông tin về giá cả, chất lượng sản phẩm
 - Hình ảnh: Tối thiểu 2 hình, tối đa 5 hình, rõ nét, dung lượng từ 200 - 2.000KB.
Chiều ngang không được nhỏ hơn 750px, chiều dọc không được nhỏ hơn 450px.
 - Khi chụp ảnh sản phẩm nên chụp chi tiết sản phẩm, chụp trực diện và chụp chéo sản phẩm để có được hình ảnh chi tiết nhất về sản phẩm.
 - Yêu cầu về hình ảnh: Bài PR về sản phẩm nên ưu tiên chụp ảnh sản phẩm. Không gửi hình giám đốc, hình người cầm sản phẩm, hình nhóm người bên sản phẩm.
 - Cách thức gửi hình: Hình phải gửi riêng, không đính kèm text.
 - Box thông tin cuối bài: Tên đầy đủ của công ty, địa chỉ, điện thoại, email, website; số điện thoại kết nối giao thương.
 - Thời gian nhận như sau:
 - **Đối với logo Doanh nghiệp:**
 - + Nhận trong vòng 3 ngày kể từ thời điểm đăng ký tham gia và hạn chót là 12h00 ngày 4 của tháng tham gia chương trình: BTC sẽ in và phát Tạp chí tại chương trình.
 - + Nhận từ ngày 5 đến ngày 15 của tháng tham gia: BTC sẽ in trên Tạp chí phát hành tháng tiếp theo.
 - **Đối với tin PR 300 chữ và 2 hình ảnh, trên Tạp chí *Doanh Nhân Sài Gòn Online*:**
 - + Nhận trong vòng 3 ngày kể từ thời điểm đăng ký tham gia và hạn chót là 12h00 ngày 4 của tháng tham gia chương trình: BTC sẽ đăng và gửi link cho doanh nghiệp trước ngày 20 của tháng tham gia chương trình.
 - + Nhận từ ngày 5 đến ngày 15 của tháng tham gia: BTC sẽ đăng và gửi link cho doanh nghiệp trước ngày 25 của tháng tham gia chương trình.
- * Lưu ý: Doanh nghiệp gửi logo và bài PR, hình ảnh sau ngày 15 của tháng tham gia chương trình, sẽ mất quyền lợi đăng logo và tin PR miễn phí trên Tạp chí *Doanh Nhân Sài Gòn*.**

BAN XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI - TẠP CHÍ DOANH NHÂN SÀI GÒN

📍 Lầu 6, 12 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, Q.1, TP.HCM | ☎ 0908 771759 | ✉ b2b@doanhnhansaigon.vn | 🌐 www.doanhnhansaigon.vn - www.b2bmonthly.vn

09TH
Monthly
B2B

KẾT NỐI KINH DOANH HÀNG THÁNG

CHỦ ĐỀ THÁNG 3:
**XÂY DỰNG VÀ
VẬT LIỆU XÂY DỰNG**

8:00 - 16:00 | NGÀY 9.3.2024
KHÁCH SẠN REX -
141 NGUYỄN HUỆ, Q.1, TP.HCM

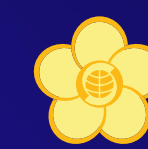
ĐƠN VỊ
TỔ CHỨC

Doanh Nhân SÀI GÒN
TẠP CHÍ CỦA ỦY BAN NHÂN DÂN THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

ĐƠN VỊ
ĐỒNG HÀNH



ĐƠN VỊ
PHỐI HỢP TỔ CHỨC



SAIGONTOURIST GROUP
Tận hưởng bản sắc Việt



BÀN TỔ CHỨC CHUẨN BỊ CHO DOANH NGHIỆP

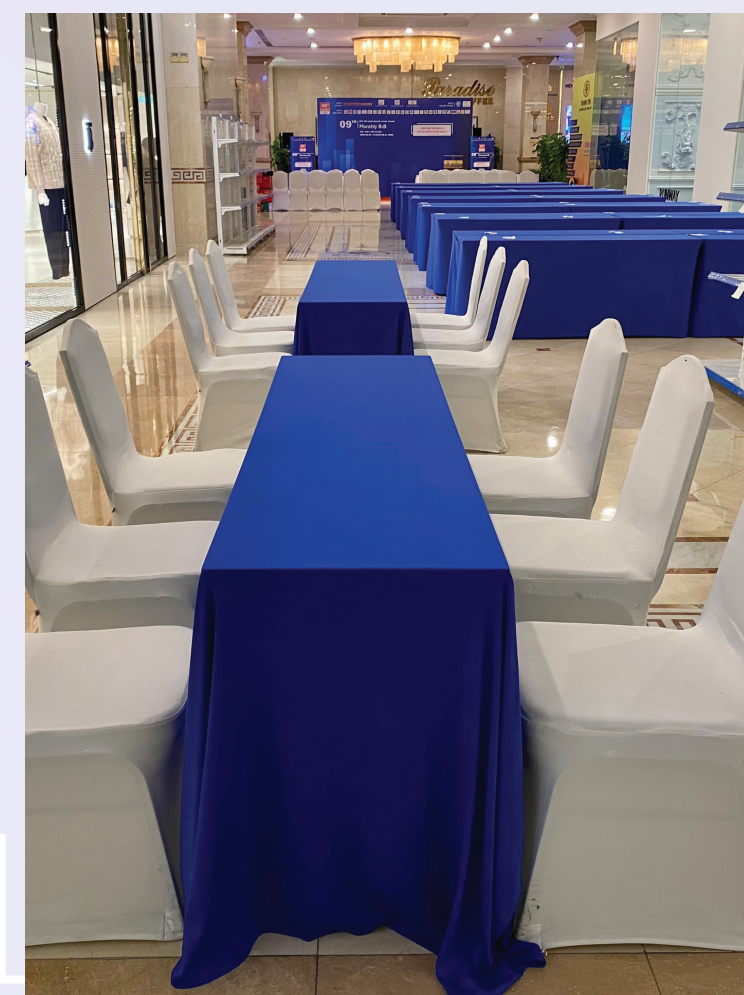
9th Monthly B2B là mô hình kết nối kinh doanh năng động, ngăn kệ và bàn sử dụng cho việc trưng bày sản phẩm mẫu/cataloge, doanh nghiệp chủ yếu sử dụng bàn matching để trao đổi, giới thiệu sản phẩm/dịch vụ với khách hàng.

Ngăn kệ: Mỗi doanh nghiệp được bố trí 1 ngăn kệ với diện tích ngang 1.2m x sâu 0.38m để trưng bày sản phẩm mẫu/cataloge,...

Bàn: Dài 1.2m x rộng 0.45m hoặc dài 0.9m x rộng 0.9m. Tùy vị trí bàn trên sơ đồ phù hợp không gian tổ chức chương trình.

Bàn matching: là bàn dùng chung cho tất cả doanh nghiệp tham gia chương trình.

Meca A5 đứng: được đặt trên ngăn kệ/bàn. Khi doanh nghiệp checkin nhận khu vực trưng bày sẽ lồng mẫu in màu doanh nghiệp đã chuẩn bị vào meca A5.



BÀN MATCHING



BÀN: dài 1.2m x rộng 0.45m hoặc dài 0.9m x rộng 0.9m



NGĂN KỆ: ngang 1,2m x sâu 0,38m



MECA A5 ĐỨNG

BAN XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI - TẠP CHÍ DOANH NHÂN SÀI GÒN

📍 Lầu 6, 12 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, Q.1, TP.HCM | ☎ 0908 771759 | ✉ b2b@doanhnhansaigon.vn | 🌐 www.doanhnhansaigon.vn - www.b2bmonthly.vn

ĐƠN VỊ
TỔ CHỨC

Doanh Nhân SÀI GÒN
TẠP CHÍ CỦA ỦY BAN NHÂN DÂN THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

ĐƠN VỊ
PHỐI HỢP TỔ CHỨC



SAIGONTOURIST GROUP
Tận hưởng bản sắc Việt



ĐƠN VỊ
ĐỒNG HÀNH



HƯỚNG DẪN THANH TOÁN

Kính gửi Quý Doanh nghiệp,
Cảm ơn Quý Doanh nghiệp đã đăng ký tham gia chương trình

Phí tham dự (đã bao gồm thuế VAT 8%):

1.080.000đ/bàn

hoặc 540.000đ/ngăn kệ

09TH
Monthly
B2B

KẾT NỐI KINH DOANH HÀNG THÁNG

CHỦ ĐỀ THÁNG 3:
XÂY DỰNG VÀ
VẬT LIỆU XÂY DỰNG

8:00 - 16:00 | NGÀY 9.3.2024
KHÁCH SẠN REX -
141 NGUYỄN HUỆ, Q.1, TP.HCM



Thông tin chuyển khoản:

Tên TK: TẠP CHÍ DOANH NHÂN SÀI GÒN

Số TK: 12096878, Ngân hàng TMCP Á Châu -
Chi nhánh Lê Lợi, Q.1, TP.HCM

Nội dung: (Mã số thuế của doanh nghiệp)

BAN XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI - TẠP CHÍ DOANH NHÂN SÀI GÒN

📍 Lầu 6, 12 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, Q.1, TP.HCM | ☎ 0908 771759 | ✉ b2b@doanhnhansaigon.vn | 🌐 www.doanhnhansaigon.vn - www.b2bmonthly.vn